



Oriola-KD Oyj:n yhtiökokous 2011

Toimitusjohtajan katsaus

Eero Hautaniemi
6.4.2011



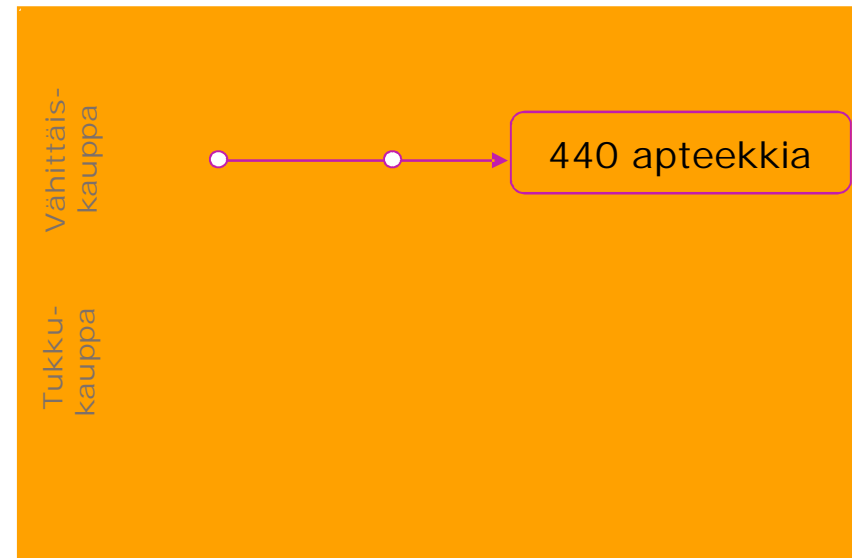
Keskittyminen lääkkeiden vähittäis- ja tukkukauppaan

2006



Henkilöstöä 1500
Henkilöstöstä 100 % tukkukaupassa

2011



Henkilöstöä 5400
Yli 80 % Oriola-KD:n palvelukseen
vuoden 2006 jälkeen

Henkilöstöstä 60 % vähittäiskaupassa
ja 40 % tukkukaupassa

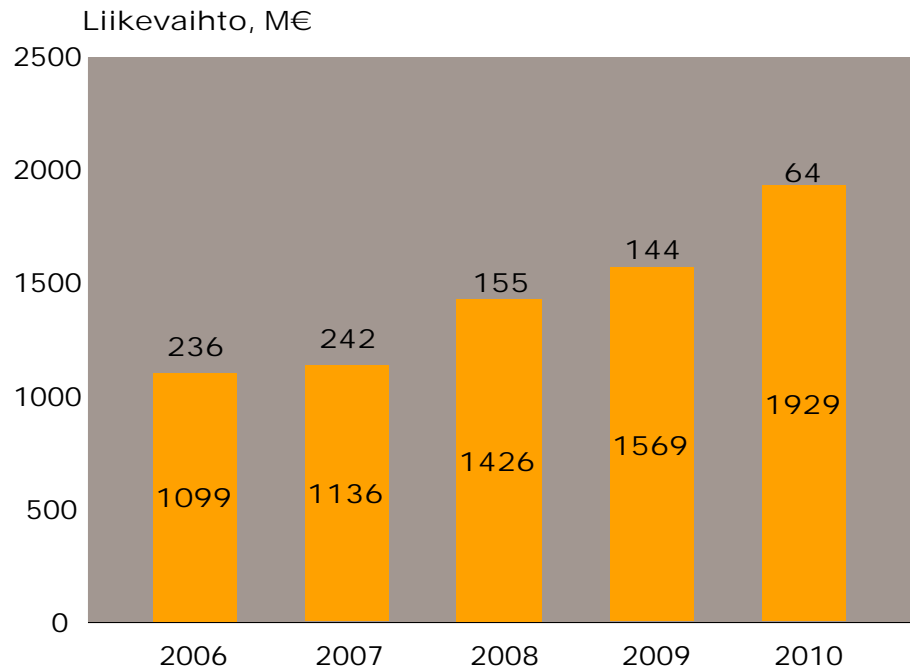




Oriola KD

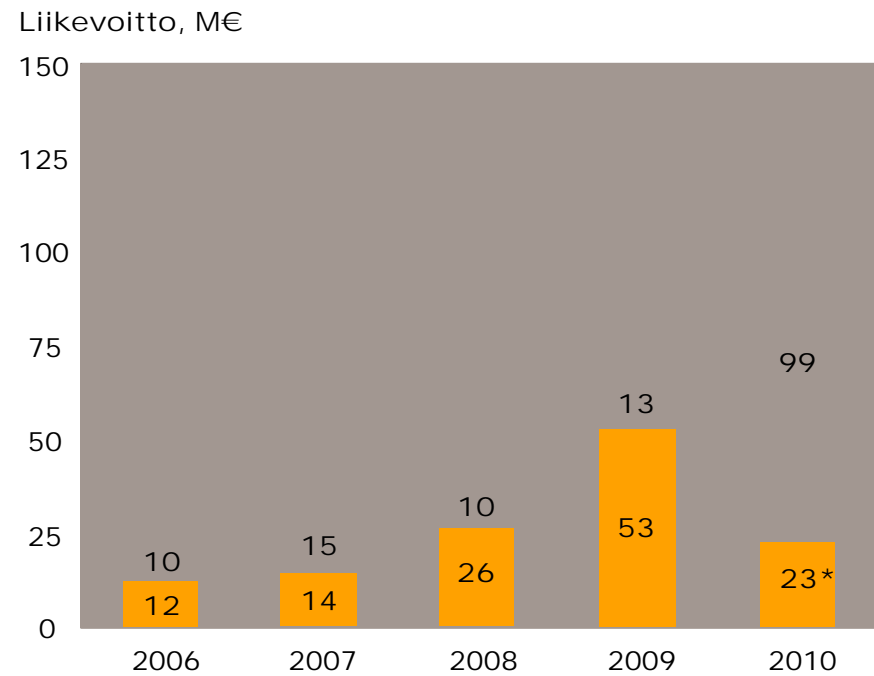
Liikevaihto ja liikevoitto

Liikevaihto



- Liikevaihto: lopetetut toiminnot
- Liikevaihto: jatkuvat toiminnot

Liikevoitto



- Liikevoitto: lopetetut toiminnot, sisältäen liiketoimintojen myynneistä kirjatut voitot 2010
- Liikevoitto: jatkuvat toiminnot

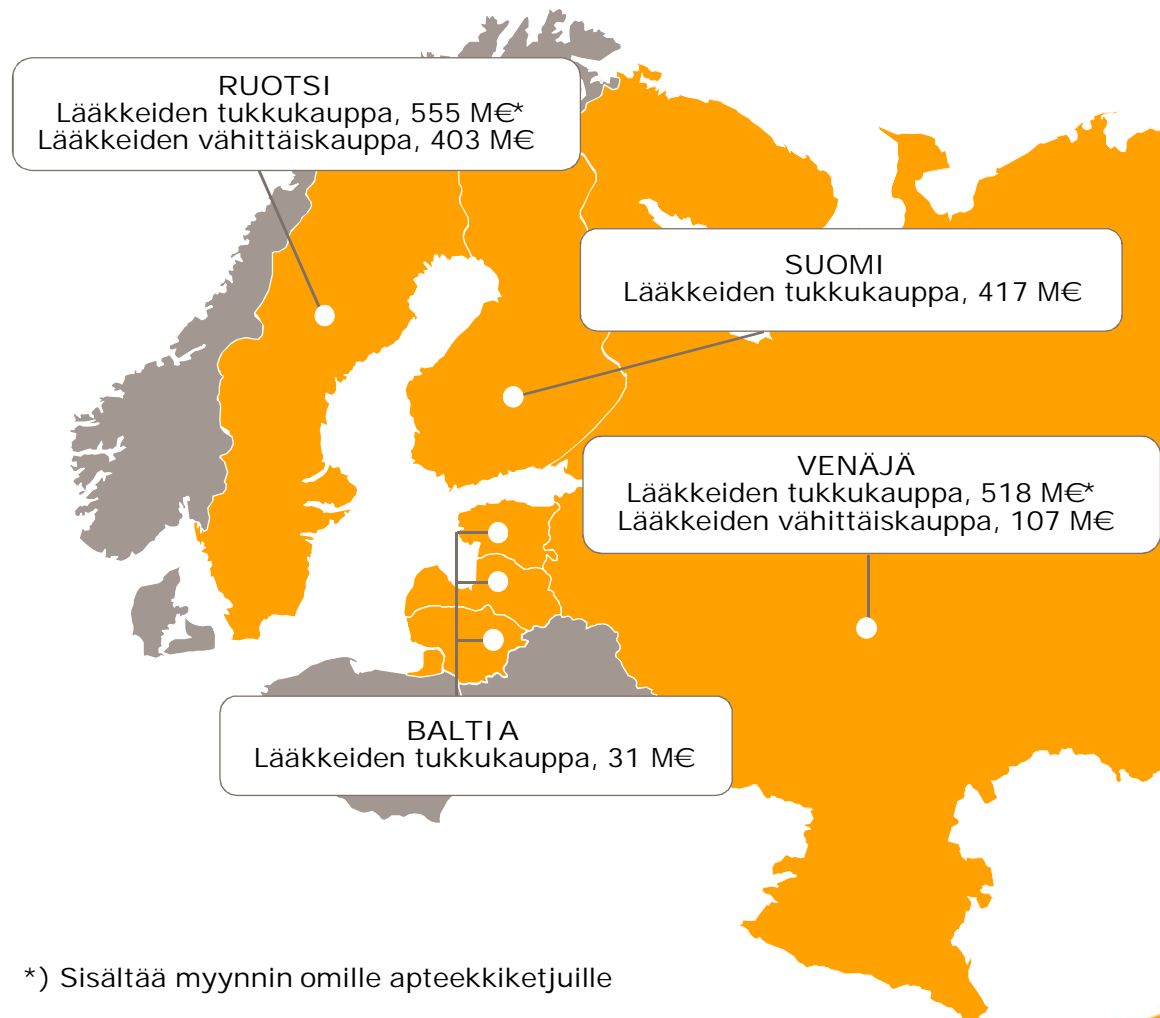
*) Ilman kertaluonteisia eriä





Oriola KD

Oriola-KD:n liiketoiminnot ja markkina-asema



Oriola-KD: n liiketoiminnot ja markkina-asema

Tukkukauppa



Maa	Markkina-asema	Markkinaosuus
Suomi	No. 2	46 %
Ruotsi	No. 2	40 %
Venäjä	No. 6	7 %, kaupallinen markkina
Baltia	-	5-10 %

Vähittäiskauppa



Maa	Markkina-asema	Markkinaosuus
Ruotsi	No. 3	14 %
Venäjä	No. 2-3	6-8 %, Moskovassa
	No. 6	~2 %, Venäjällä



Avainlukuja 2010 - 2009

	2010	2009	Muutos %
Liikevaihto, jatkuvat, Me	1929	1569	23 %
Liikevoitto, jatkuvat, Me	9,8	52,6	-81 %
Liikevoitto ilman kertaluonteisia, Me	22,5	52,6	-57 %
Voitto ennen veroja, jatkuvat, Me	4,5	50,6	-91 %
Katsauskauden voitto, jatkuvat, Me	3,5	39,1	-91 %
Tulos/osake, jatkuvat, Euro	0,02	0,27	-91 %
Oman pääoman tuotto, jatkuvat, %	1,2 %	22,1 %*	
Katsauskauden voitto, lopetetut, Me	98,6	9,5	940 %
Katsauskauden voitto, yhteensä, Me	102,1	48,6	110 %
Tulos/osake, sis. lopetetut, Euro	0,68	0,34	100 %
Oman pääoman tuotto, yhteensä, %	33,7 %	22,1 %	

*) Sisältää lopetetut toiminnot

Terveystuotteen kaupan liiketoiminnan myynti

- 85 Me kauppahinta
- 54 Me voitto

Hammashoidon kaupan liiketoiminnan myynti

- 69 Me kauppahinta
- 38 Me voitto



Liikevaihto ja liikevoitto segmenteittäin

	Liikevaihto, Me		Liikevoitto, Me		Lääkemarkkinan kasvu, %	
	2010	2009	2010	2009	2010	2009
Suomen lääkkeiden vähittäis- ja tukkukauppa	417	505	20,3	18,1	-1,5 %	0,0 %
Ruotsin lääkkeiden vähittäis- ja tukkukauppa*	909	548	12,5 (15,3)	-5,0	1,1 %	2,4 %
Venäjän lääkkeiden vähittäis- ja tukkukauppa**	572	481	-18,1 (-8,1)	44,5	~3 %	~20 %
Baltian lääkkeiden vähittäis- ja tukkukauppa	31	36	1,1	0,9		

* Liikevoitto sisältää kertaluonteisia kustannuksia 2,8 Me

** Liikevoitto sisältää kertaluonteisia kustannuksia 10,0 Me

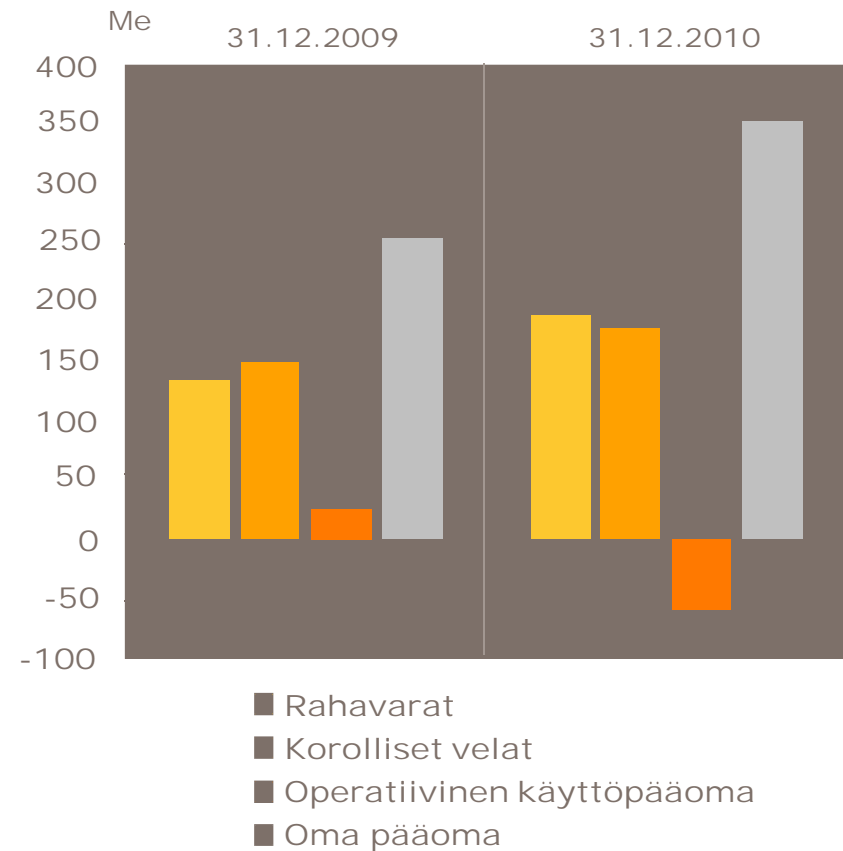
Tase ja kassavirta

Tase

- Tase yhteensä 1193 Me (923 Me)
- Omavaraisuusaste 30,8 % (29,2 %)
- Nettovelkaantumisaste -2,7 % (6,3 %)
- Korolliset nettovelat -9,5 Me (16,0 Me)

Investointien nettorahavirta

- Ruotsin apteekkiketjun hankinta, 162 Me
- Venäjän 25 % vähemmistöosuuden hankinta, 65 Me
- O3 Apteka -apteekkiketjun hankinta Venäjällä, 12 Me
- Terveystuotteiden kaupan myynti, 85 Me
- Hammashoidon kaupan myynti, 69 Me
- Operatiiviset investoinnit, 20 Me



Pitkän aikavälin tavoitteet ja osinkopolitiikka

Pitkän aikavälin tavoitteet

- Kasvu
 - Markkinakasvua nopeampi kasvu
- Kannattavuus
 - Oman pääoman tuottotavoite (ROE) yli 15 prosenttia
- Tase
 - Pitkän aikavälin tavoite keskimääräiselle nettovelkaantumisasteelle on 40 - 60 prosenttia

Osinkopolitiikka

- Oriola-KD:n tavoitteena on jakaa vuosittain osinkoina noin 50 prosenttia osakekohtaisesta tuloksesta
- Yhtiön strategia ja taloudellinen asema otetaan huomioon vuosittaista osinkoa määritettäessä



Tulevaisuuden näkymät vuodelle 2011

- Oriola-KD:n näkymät vuodelle 2011 perustuvat ulkoisiin markkinaennusteisiin, toimittaja- ja asiakassopimukseen ja johdon arvioihin
 - Lääkemarkkinoiden arvioidaan kasvavan Suomessa noin 3 prosenttia, Ruotsissa 2-3 prosenttia ja Venäjällä 11-13 prosenttia paikallisessa valuutassa 2011-2014 (lähde: IMS Health)
 - Venäjän lääke­markkinoiden arvioidaan kasvavan vuonna 2011 pidemmän aikavälin kasvua hitaammin ja kilpailun jatkuvan kireänä. Näkyvyys Venäjän lääke­markkinan kehitykseen on kuitenkin edelleen heikko
 - Ruotsin lääkkeiden vähittäismarkkinan vapautumisen seurauksena kilpailutilanteen apteekkimarkkinoilla ennakoitaan jatkuvan kireänä
- Oriola-KD:n liikevaihdon arvioidaan kasvavan ja jatkuvien toimintojen liikevoiton ilman kertaluonteisia eriä arvioidaan olevan selvästi parempi kuin vuonna 2010

Strategia ja liiketoimintojen painopistealueet

- Venäjä
 - Apteekkiliiiketoiminnan kasvu ja toiminnan tehostaminen
 - Tukkutoiminnan keskittyminen valikoitujen lääkeyhtiöiden palveluun ja toiminnan tehostaminen
- Ruotsi
 - Apteekkiliiiketoiminnan kasvu ja tehostaminen
 - Tukkutoiminnan laatuohjelma ja toiminnan tehostaminen
- Suomi
 - Lisäarvopalvelut
 - Laatuohjelma ja toiminnan tehostaminen



